Inicio
Recientes
Anclado
Mi trabajo
Actividades
Acelerador de ventas
Paneles
Clientes
Clientes
Contactos
Informes
Servicios
Cliente Potencial
Oportunidad
Documentación y material adjunto
Resultados
Documentación de v...
Actividades de clientes
Orientaciones y entr...
Ventas

ACTA No. GEE-210 · Guardado

Tarea · Tarea

Jaider Curielde Luque
Propietario

REGISTRO DE ACTIVIDADES Relacionados

Tipo de reporte de tiempo	*	Asesoría
Asunto	*	ACTA No. GEE-210
Regional	*	44 Guajira
Centro	*	44-Centro Industrial y de Energías Alternativas

9222

Orientador	*	jcurielde@sena.edu.co

Nombres	Jaider
Apellidos	Curiel Deluque

Datos de asesoría

Cliente / UP	*	Luis Alfredo	Contacto	*	Luis Alfredo Cabrales Carrillo
Tipo de contacto	*	En el centro (cara a cara)	Tipo de sesión	*	Seguimiento
Canal de atención	*	Presencial	Programa	*	Emprendimiento
Área de asesoría	*	Plan de negocios	Asesoría para	*	Creación de Empresa FE
Sociedades BIC	*	No	Ayuda adicional	*	Plan de negocio
Economía popular	*	No	Economía campesina	*	No

Fecha realización	*	7/04/25
		3:00 PM
Tiempo		1,5 horas
		1,50

Notas

Antecedentes del cliente

Resumen de la sesión de asesoría *

En el marco de la reunión, se realizó la revisión detallada de la estructura financiera del plan de negocios, abordando componentes clave como las ventas proyectadas, la identificación de costos, la definición del equipo de trabajo, las inversiones fijas y las proyecciones de ventas e ingresos. Se realizaron correcciones y ajustes técnicos orientados a mejorar la claridad, coherencia y viabilidad financiera del proyecto. El análisis permitió verificar la consistencia entre las cifras estimadas y las condiciones reales del mercado, asegurando que los datos reflejen una proyección realista y sustentada.

Adicionalmente, se explicó al emprendedor el contenido y propósito de los puntos del 1 al 4 del Formato de Plan de Negocios del Fondo Emprender, los cuales incluyen el perfil del cliente, la identificación de sus necesidades, la tendencia de crecimiento del mercado y el análisis de la competencia. Estas explicaciones tuvieron como objetivo brindar herramientas conceptuales y metodológicas para que el emprendedor pueda desarrollar dichos apartados con mayor profundidad y alineación técnica.

La jornada fue productiva y permitió afianzar tanto la comprensión del componente financiero como el avance en la construcción estructurada del plan de negocio.

Información solicitada o áreas de necesidad

Plan de acción

Resultados de impacto económico esperados

Escala de tiempo

Buscar escala de tiempo

Escriba una nota...

Empezar

Capturar y administrar todos los registros de la escala de tiempo.